



LES ÉLÉMENTS DU PRIX À L'INTERNATIONAL

À L'IMPORT, NE PAS OUBLIER ...

- ➔ **Demander des offres selon plusieurs Incoterms® (F, C et D)** afin de vérifier le bon positionnement du fournisseur en termes de coûts de transport.
- ➔ **Ramener les offres à un total rendu DDP** (*delivered duties paid*/rendu domicile dédouané) **hors TVA import.**
- ➔ Dans le cas d'import en vue d'export, **utiliser les régimes douaniers particuliers pour économiser des droits et taxes.**
- ➔ **Comptabiliser les charges suivantes le cas échéant :**
 - Frais de recherche du fournisseur (voyages, appels d'offres, achats d'informations, société d'accompagnement à l'international, négociant, etc.).
 - Frais liés au produit : plans, études, maquettes, textes de normes et directives CE adressés au fournisseur...
 - Frais de sous-traitance : coût de l'envoi de composants et/ou matières, investissement en outillages, outils de production, moules...
 - Frais d'analyse auprès des laboratoires agréés pour vérifier la conformité des produits aux normes ou contraintes techniques européennes.
 - Frais d'inspection avant expédition et/ou... frais de réparation, réfection, remplacement.
 - Transport aller-retour pour défectueux... si non négocié...
 - Moyens humains et matériels pour décharger et manutentionner les marchandises.
 - Frais de stockage.
 - Frais financiers si paiement en devises étrangères ou couverture du risque de change, frais pour paiement comptant ou d'avance, pour immobilisation financière lors du déplacement de la marchandise.
 - Intérêts éventuels pour paiement à échéance.
 - Frais bancaires si paiement par crédit documentaire ou autre sécurité de paiement.
 - Frais de fonctionnement du service import.
 - Frais de formation à la pratique de l'international et à la mise à jour des compétences.
 - Coût de la veille réglementaire.